

tivo de bienes que se destinen a la venta. Son activos materiales, operativos, siendo algunos de alta movilidad y otros de baja movilidad (dependiendo de la duración de los procesos productivos). Ejemplo:

- mercaderías de reventa (4.1),
- productos terminados (4.1),
- productos en proceso de elaboración (4.2),
- materias primas y materiales (4.3),
- repuestos e insumos varios (4.3).

Las normas profesionales incluyen como integrante de esta clasificación a los *anticipos* realizados a los proveedores por la compra de estos bienes. Esto es válido sólo a los efectos de la exposición de la información y no para su clasificación como partida activa en el proceso contable.

5. Bienes materiales destinados a ser utilizados en la actividad específica de la organización y no para la venta en condiciones de habitualidad. Incluyen todos aquellos de las mismas características, pero que están en construcción, montaje y/o tránsito. Son activos materiales, operativos y normalmente de lenta movilidad. Ejemplo:

- terrenos,
- edificios,
- maquinarias y equipos,
- herramientas,
- instalaciones,
- muebles,
- automóviles y rodados,
- gastos de construcción,
- maquinaria en montaje más los gastos de montaje,

Aquí también, la norma técnica incorpora, a los efectos de su exposición, a los anticipos a proveedores por compra de estos bienes.

6. Bienes inmateriales denominados específicamente como intangibles, representativos de franquicias y privilegios y otros similares a favor de la organización. Son activos intangibles y normalmente de lenta movilidad.

Ejemplo:

- derechos de propiedad intelectual,
- patentes, marcas y licencias,
- llave de negocio o crédito comercial y
- todos aquellos que de alguna forma conforman el denominado **capital intangible de la organización**.

7. Bienes inmateriales y que no representan derechos contra terceros, pero que expresan una erogación ya realizada (costos hundidos) y que contribuirán a hacer más eficientes los ingresos futuros. Son activos intangibles y de lenta movilidad ya que se amortizan o se cancelan en *cuotas*, generalmente en función del tiempo en que se considere que favorecerán los mayores ingresos. Ejemplo:

- gastos de organización,
- gastos preoperativos,
- gastos de investigación y desarrollo (I + D).

El artículo 63 (LGS) en su ítem 1º, hace una enunciación de la información que el balance (estado de situación patrimonial) debe suministrar respecto al activo. Por considerarse que es un *listado de la información que debería contener el activo*, es que este artículo se verá en el capítulo XIX cuando se trate el tema vinculado con la elaboración del Plan de Cuentas.

3. EL PASIVO

3.1. Naturaleza del pasivo y clasificación de las fuentes

Tal como se expresó anteriormente, *pasivo es el conjunto de deudas y/o compromisos hacia terceros, cuantificables en moneda, por parte de la organización y que se reflejan en su sistema de información contable*.

Es decir que son los **derechos de terceros** sobre los recursos de la organización y constituyen *una parte* de su financiación, recordando que la *otra parte* de la financiación proviene de los derechos propios o patrimonio neto.

► Este derecho se genera u origina *directamente*, cuando los terceros suministran recursos, dinero o bienes a la organización (ver fig. 5).